

# SIE HABEN DIE KLINIKEN LIEBER IM GRIFF ANSTATT SIE ZU PUTZEN ?

ÖFFNEN SIE KÜNFTIG GEMEINSAM MIT  
UNS TÜREN ALS:

## Key Account Manager (w/m)

Hygiene & Desinfektion national & international

### Unser Profil:

- | Stark wachsendes Chemieunternehmen mit Wachstumszahlen im 2-stelligen Prozentbereich in den vergangenen Jahren
- | Entwicklung und Herstellung von Medizinprodukten, Bioziden, Kosmetika, Arzneimitteln
- | Ausschließlich OEM-Hersteller mit Vertrieb an Handelsorganisationen im Healthcaremarkt
- | Internationale Aktivitäten in einem Team von ca. 120 Mitarbeitern

### Ihre Aufgaben:

- | Erschließung neuer Märkte, wobei Sie Ihre Vertriebsaktivitäten selbstständig steuern
- | Key Account für Bestandsgroßkunden und Neukunden
- | Marktbeobachtung mit Schnittstelle zur Forschung & Entwicklung zur Implementierung von Neuprodukten
- | Erstellung von eigenen Marketingkonzepten und Vertriebsstrategien

### Ihr Profil:

- | mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Außendienst mit nachweisbaren sehr guten Ergebnissen
- | Hochschulabschluss im Bereich BWL/Marketing oder vergleichbare Ausbildung
- | Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachen wünschenswert

### Wir bieten:

- | Die Möglichkeit der eigenständigen Erschließung neuer Märkte
- | Aktive Mitgestaltung bei der Umsetzung der Unternehmensstrategie
- | Interessante Entwicklungsmöglichkeiten bei fixen & leistungsbezogenen Gehaltsbestandteilen
- | Flache Hierarchien und ein junges motiviertes Team

Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung unter Angaben Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an Eva Ries, [eva.ries@prisman.de](mailto:eva.ries@prisman.de)



PRISMAN GmbH  
Otto-Hahn-Ring 6-18  
64653 Lorsch  
Telefon +49 (0) 6251 866980-0  
[info@prisman.de](mailto:info@prisman.de)  
[www.prisman.de](http://www.prisman.de)

