

Wir sind ein international tätiger OEM-Hersteller in der chemischpharmazeutischen Branche, der sich auf die Entwicklung und Produktion von Medizinprodukten spezialisiert hat. Unser Unternehmen ist mit Zertifizierungen nach AMG und DIN ISO 9001 bzw. ISO 13485 optimal auf ein zukünftiges Wachstum ausgerichtet. Wir pflegen eine Mittelstandskultur und haben deshalb kurze Entscheidungswege. Als systemrelevantes Unternehmen wachsen wir in den aktuellen Zeiten massiv und bieten somit sichere Arbeitsplätze.

Wir suchen

Produktmanager / Sales Manager Healthcare und Dental

+ Assistenz im Back Office (Vollzeit) (m/w/d)

Inhalte / Aufgaben:

- | Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau des Vertriebs zur Erreichung der Vertriebsziele
- | Entwicklung und Umsetzung innovativer und effektiver Vertriebsstrategien, um zum Unternehmenswachstum beizutragen
- | Kontinuierliche Identifikation neuer Wachstumspotentiale
- | Eigenständiges Organisieren und Durchführen von Kundenterminen
- | Projektmanagement (z.B. Neuprodukteinführungen, Compliance)
- | Maximierung des Einführungserfolges von Produkt-Launches sowie Sicherstellung einer umfassenden Neuprodukt-Pipeline
- | Permanente Marktbeobachtung sowie Ableitung angemessener Gegenmaßnahmen
- | Kontrolle der Absatzplanung der verantworteten Produkte

Voraussetzungen:

- | BWL-Studium mit Schwerpunkt Marketing oder naturwissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- | Gute Branchenkenntnisse
- | Operativer „Drive“ und eine ausgeprägte „Hands-on-Mentalität“
- | Wachstumsorientierung und Unternehmergeist
- | Starke Kommunikations- und Präsentationskompetenz
- | Selbstständige, eigenverantwortliche und gewissenhafte Arbeitsweise
- | Hohes Durchsetzungsvermögen und Begeisterungsfähigkeit
- | Exzellente MS-Office Skills
- | Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann senden Sie Ihre
Bewerbung bitte an: Eva.Ries@prisman.de

PRISMAN GmbH
Otto-Hahn-Ring 6-18
64653 Lorsch
Tel. 06251 866980-0
www.prisman.de

