



Wir leben seit über 20 Jahren Innovation und entwickeln erfolgreiche Produktkonzepte für unsere Kunden im Healthcare- und Dental-Markt.

PRISMAN ist deutschlandweit sowie international Marktführer bei speziellen Medizinprodukten im Hygienebereich, medizinischen Aerosolen und chemischen Spezialitäten.

Wir suchen eine Persönlichkeit, die nicht nur verwaltet, sondern konsequent Märkte auf- und ausbaut, strategisch denkt und Umsatzpotenziale im 6- bis 7-stelligen Bereich erschließt.

Key Account Manager (m/w/d)

Healthcare / Dental / Chemische Produkte

Ihre Aufgaben:

- Strategischer Auf- und Ausbau nationaler und internationaler Märkte im B2B-Bereich
- Gewinnung neuer Kunden und gezielte Positionierung gegenüber Wettbewerbern
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien mit Fokus auf Großumsätze
- Einführung und Skalierung von Produktinnovationen im Healthcare- und Dentalmarkt
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen und Erschließung neuer Geschäftsfelder

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation (auch autodidaktisch erworben)
- Mindestens 2-3 Jahre qualifizierte Berufserfahrung und nachweisbare Erfolge im B2B-Vertrieb, idealerweise chemischer Produkte im Healthcare- / Dentalbereich
- Tiefes Verständnis für Produkte, Märkte und regulatorische Anforderungen
- Unternehmerische Denkweise, intrinsische Motivation und Aufbauer-Mentalität
- Freude daran, Verantwortung eigenständig zu übernehmen und Ziele konsequent umzusetzen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft

Das können Sie von uns erwarten:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einer wachstumsstarken Firma
- Persönliche Entwicklungsperspektiven für engagierte Mitarbeitende und wertschätzender Umgang miteinander
- Hohe Freiheitsgrade und Verantwortung in der Vertriebsarbeit
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit sehr hohem Verdienstpotezial
- Aufbau von Fachwissen und Qualifikationen durch individuelle Schulungsangebote
- Remote-Arbeitsplatz innerhalb von Deutschland
- Firmenwagen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Zuschüsse für Fitness- & Sportaktivitäten



**Zusammen können wir wachsen, daher begrüßen wir jede Bewerbung.
Senden Sie uns gerne Ihre Unterlagen per E-Mail an:**

bewerbung@prisman.de

PRISMAN GmbH

Personalmanagement

Otto-Hahn-Ring 6-18 · D-64653 Lorsch

Tel. +49 (0) 6251 866 980-0 · www.prisman.de